

NOTA DE PRENSA

Las Bambas viene obteniendo ganancias de sus bienes en desuso con eAUCTION de eBIZ

- Desde el 2010, eBIZ viene realizando más de 100 procesos de venta de activos en desuso con su solución de subastas electrónicas eAUCTION, generando en los últimos 3 años ganancias por S/17 millones a sus clientes.
- Minera Las Bambas, una de ellas, generó ganancias por S/ 459.800 sólo en los últimos tres años con su modalidad de Venta de Activos en Desuso.
- Solución de eBIZ permite un ahorro del 5% al 30% del presupuesto de compra y recuperar hasta el 15% de los activos en desuso.

Lima, 31 de mayo de 2021.- Minera Las Bambas logró ganancias por cientos de miles de soles en los últimos tres años gracias al sistema eAUCTION de eBIZ, que se encarga de la gestión de sus subastas electrónicas de Ventas de Activos en Desuso (VAD) con una plataforma digital operada por un equipo especializado. Entre los años 2019 y 2020 la minera ha realizado a través de procesos para diversos bienes (tuberías de acero, buses, camionetas y saldos de materiales de construcción) que se encontraban en el Campamento Minero, logrando una recuperación significativa de capital, detalló Jesús Pachas, coordinador de Subastas Electrónicas de eBIZ.

“eAUCTION es una solución mediante la cual los clientes pueden ofertar servicios o productos a posibles postores dentro y fuera del Ecosistema Digital de eBIZ, obteniendo mejores precios y mejorando la interacción con sus proveedores -mejor dicho, mejorando la gestión entera del proceso-. El ahorro es de hasta 30% en cualquier rubro de compras de materiales o servicios. En retorno de activos en desuso se logra hasta un 15%” complementó Pachas.

Las subastas de Venta de Activos en Desuso que esta solución reconocida por la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía con el Premio a La Innovación Tecnológica en categoría “Proveedor de Excelencia” gestiona, puede ser una de tres modalidades: En la inglesa directa se pone un precio base y gana el postor con la oferta de compra de precio más alta. En la holandesa, se arranca de un precio base y el subastador va bajando por etapas hasta ganar quien acepte lo ofertado. A sobre cerrado, los postores tienen una sola opción de presentar su propuesta.

Con cualesquiera de estas modalidades, eBIZ ha realizado con eAUCTION desde el 2010 al menos 100 procesos de venta de activos con diferentes empresas locales. Sus clientes pueden acceder a un proceso cerrado o conectarse los más de 60 000 proveedores actuales usuarios de su plataforma B2M. Solo en los últimos tres años, esta solución ha generado a sus clientes ganancias y ahorros de S/17 millones por recuperación de activos en desuso y compras a través de subastas electrónicas.

Las ventajas del uso de eAUCTION son, además de los ahorros ya mencionados, la disminución de la carga operativa del personal del área de compras y almacén, el alcance para descubrir más postores o compradores, la auditabilidad de procesos trazables y transparentes, y la tranquilidad de que especialistas de eBIZ gestionen las distintas etapas de los procesos para beneficio de sus clientes.

CON EL RUEGO DE SU DIFUSIÓN

Contacto: CARLOS ZÚÑIGA czuniga@ebizlatin.com
994100142

SOBRE eBIZ

eBIZ Latin America es una empresa con 20 años de experiencia en soluciones e eBusiness presente en diversos países de Latinoamérica.

Nuestra misión es contribuir con la transformación digital de las empresas de la región a través de la automatización de múltiples procesos en la cadena de suministro, desde el aprovisionamiento hasta el pago de facturas.

Nuestras soluciones modulares facilitan la interacción entre empresas y les permiten acceder a un Ecosistema Digital de Negocios en el que participan más de 120 grandes compradores y 60 mil proveedores.

Somos orgullosos miembros del Instituto de los Hermanos de las Escuelas Cristianas - De La Salle.